

SIBOMAT

Sibomat, dat is de ervaring en kennis van meer dan 8500 woningen in houtskeletbouw in één firma verzameld. Wij zijn al 45 jaar actief en Belgische marktleider in de bouw van energiezuinige houtskeletwoningen voor de particuliere markt. Met een 60-tal medewerkers zijn wij actief in heel België. Een hoge klantentevredenheid, bouwen op maat binnen het vooropgestelde budget en volgens een sterke procesmatige aanpak van het bouwproces, zijn de belangrijke pijlers van ons succes.

Momenteel zijn we zoek naar een ondernemende m/v:

Bouwadviseur regio Henegouwen

○ Functie

Als bouwadviseur ben je verantwoordelijk voor de verkoop op plan van energiezuinige nieuwbouwwoningen en projectwoningen binnen jouw vooraf bepaalde regio.

○ Taken

Je legt het eerste contact met potentiële klanten via telefoon, mail, afspraken, beurzen, opendeurdagen, info-avonden,...

Je detecteert de noden en wensen van de potentiële klant, maakt een budgetbepaling en geeft uitleg over de verschillende mogelijkheden, technieken, materialen, stijlen,...

Je maakt indien nodig - doorgaans samen met een architect - een eerste voorontwerp voor de potentiële klanten en stelt hen dit voor, samen met de bijhorende offerte en lastenboek.

Je overtuigt de potentiële klant en legt met hen de overeenkomst voor de bouw van hun droomwoning vast.

○ Wie ben je

Je bent flexibel en zelfstandig, weekend- en avondwerk schrikken jou niet af.

Je bent een teamspeler en overlegt graag met directe collega's.

Je overlegt op regelmatige tijdstippen jouw dossiers met de commerciële verantwoordelijke.

Je werkt op zelfstandige basis en beschikt over een geldig rijbewijs en een eigen representatieve wagen.

Technische kennis in de bouwsector en eventuele kennis van ontwerpprogramma's (AutoCad, Revit, SketchUp,...) zijn een plus. Commercieel talent is een must.

Je bent vlot Franstalig, zowel mondeling als schriftelijk, tweetaligheid is een belangrijke troef.

○ Wat bieden we

Bij Sibomat krijg je de kans om te ondernemen!

Naast een sterke commissieverloning op jouw gerealiseerde verkopen, kan je rekenen op een brede commerciële ondersteuning. Je ontvangt een performante laptop met alle nodige tools en programma's.

Heb jij een hart voor sales en woningbouw? Herken je jezelf in de geschetste eigenschappen en competenties? Stroken jouw ambities met die van Sibomat? Dan is deze uitdagende en gevarieerde job absoluut iets voor jou.

Jouw CV en een motivatiebrief ontvangen wij graag op dit adres: greet.damman@sibomat.be.