

Sibomat, c'est l'expérience et le savoir-faire acquis grâce à la construction de plus de 8 500 maisons à ossature bois, le tout réuni au sein d'une seule et même entreprise. Actifs depuis 47 ans, nous sommes le leader belge de la construction de maisons à ossature bois à haute efficacité énergétique destinées au marché privé. Avec une cinquantaine de collaborateurs, nous sommes présents dans toute la Belgique. Un taux de satisfaction client élevé, des constructions sur mesure respectant le budget fixé et une approche rigoureuse et méthodique du processus de construction constituent les piliers essentiels de notre succès.

Nous recherchons actuellement un(e) candidat(e) dynamique :

Conseiller en construction pour la région du Brabant wallon

Fonction

En tant que conseiller en construction, vous êtes responsable de la vente de maisons neuves et de logements en projet économes en énergie dans votre région prédéfinie.

Missions

Vous établissez le premier contact avec les clients potentiels par téléphone, e-mail, lors de rendez-vous, de salons, de journées portes ouvertes, de soirées d'information, etc.

Vous identifiez les besoins et les souhaits du client potentiel, établissez une estimation budgétaire et présentez les différentes possibilités, techniques, matériaux, styles, etc.

Si nécessaire, vous élaborez – généralement en collaboration avec un architecte – un premier avant-projet pour les clients potentiels et vous le leur présentez, accompagnée du devis et du cahier des charges correspondants.

Vous convainquez le client potentiel et concluez avec lui le contrat pour la construction de la maison de ses rêves.

Qui êtes-vous ?

Vous êtes flexible et autonome et le travail le week-end et en soirée ne vous fait pas peur.

Vous avez l'esprit d'équipe et appréciez de vous concerter avec vos collègues directs.

Vous échangez régulièrement au sujet de vos dossiers avec le responsable commercial.

Vous travaillez de manière autonome et disposez d'un permis de conduire valide ainsi que de votre propre voiture de fonction.

Des connaissances techniques dans le secteur de la construction et, éventuellement, la maîtrise de logiciels de conception (AutoCAD, Revit, SketchUp, etc.) constituent un atout. Un sens commercial est indispensable.

Vous maîtrisez couramment le français, tant à l'oral qu'à l'écrit. La maîtrise du néerlandais est un atout.

Ce que nous proposons

Chez Sibomat, vous avez la possibilité de vous lancer dans l'entrepreneuriat!

Outre une rémunération à la commission attractive sur vos ventes réalisées, vous pouvez compter sur un soutien commercial complet.

La vente et la construction résidentielle vous passionnent ? Vous vous reconnaissez dans les qualités et compétences décrites ? Vos ambitions correspondent-elles à celles de Sibomat ? Alors ce poste stimulant et varié est fait pour vous.

N'hésitez pas à nous envoyer votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse suivante: greet.damman@sibomat.be .