

Sibomat, c'est l'expérience et la connaissance de plus de 8500 maisons à ossature bois réunies au sein d'une seule entreprise. Actifs depuis 45 ans, nous sommes le leader du marché belge de la construction de maisons à ossature bois à haute efficacité énergétique pour le marché privé. Avec une soixantaine de collaborateurs, nous sommes présents dans toute la Belgique. Une satisfaction élevée de la clientèle, une construction sur mesure dans le respect du budget fixé et une approche solidement axée sur les processus de construction, sont les piliers de notre réussite.

Nous sommes actuellement à la recherche d'un m/f :

Conseiller en construction région Hainaut

Fonction

En tant que conseiller en construction, vous êtes responsable de la vente sur plan de maisons neuves et de projets à haute efficacité énergétique dans votre région prédéfinie.

Tâches

Vous établissez un premier contact avec les clients potentiels par téléphone, e-mail, rendez-vous, salons, journées portes ouvertes, soirées d'information, etc.

Vous identifiez les besoins et les souhaits du client potentiel, déterminez le budget et expliquez les différentes possibilités, techniques, matériaux, styles, etc.

Si nécessaire - généralement en collaboration avec un architecte - vous élaborez un premier avant-projet pour les clients potentiels et vous le leur présentez, accompagné du devis et du cahier des charges correspondants.

Vous convainquez le client potentiel et établissez avec lui l'accord pour la construction de la maison de ses rêves..

Qui êtes-vous?

Vous êtes flexible et indépendant, le travail le week-end et le soir ne vous effraient pas.

Vous avez l'esprit d'équipe et vous aimez vous entendre avec vos collègues immédiats.

Vous consultez régulièrement vos dossiers avec le responsable commercial.

Vous travaillez de manière indépendante et vous disposez d'un permis de conduire et d'une voiture représentative.

La connaissance technique dans le secteur de la construction et une éventuelle connaissance des programmes de conception (AutoCad, Revit, SketchUp, etc.) sont un plus. Un talent commercial est indispensable.

Vous parlez couramment le français, tant à l'oral qu'à l'écrit ; le bilinguisme est un atout important.

Ce que nous offrons

Chez Sibomat, vous avez la possibilité de développer votre esprit d'entreprise!

Outre une forte rémunération sous forme de commission sur les ventes réalisées, vous pouvez compter sur un large soutien commercial. Vous recevrez un ordinateur portable performant avec tous les outils et programmes nécessaires.

Le commerce et l'immobilier vous tiennent à cœur? Vous vous reconnaissez dans les caractéristiques et les compétences décrites ci-dessus ? Vos ambitions correspondent-elles à celles de Sibomat ? Dans ce cas, cette fonction stimulante et variée est certainement faite pour vous.

Nous aimerions recevoir votre CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante : greet.damman@sibomat.be.